

## **Вибродиагностика как бизнес**

Послан Romich\_81 - 18.11.2019 07:57

---

Добрый день, коллеги! Не знаю в какой раздел разместить данную тему, так что заранее прошу прощения у модераторов, если что не так.

Собственно, вопрос ко всем один: Коллеги, как оцениваете вибродиагностику как самостоятельный бизнес, ну или как минимум самозанятость или подработку? Был ли у кого-нибудь такой опыт?

=====

## **Re: Вибродиагностика как бизнес**

Послан Водолей - 18.11.2019 18:52

---

Вибродиагностика в чистом виде, да еще как самостоятельный бизнес - утопия. Почему? Потому что Очень трудно стопроцентно(даже на 70 процентов)точно определять причины проблемного состояния оборудования. А если не попали диагнозом в точку, или Вас неправильно поняли и Ваши рекомендации исполнили не так, а в итоге результата нет - грош Вам цена(глядя со стороны Заказчика).

Исходя из вышесказанного - надо еще дополнительно очень хорошо балансировать, центровать и еще - лично участвовать в устранении диагностированных проблем.

Конечно, возможны варианты, но Водолей уже 35 лет в "свободном плавании" в данном направлении, и уже хотя-бы поэтому могу высказать свое мнение.

=====

## **Re: Вибродиагностика как бизнес**

Послан Барков - 19.11.2019 11:39

---

Мне кажется, что диагностика без лечения, т.е. наладки оборудования по результатам диагностики, не даст индивидуальному предпринимателю возможность нормально развиваться. Востребованы опытные наладчики (с рекомендациями) для повторных вызовов на решение проблем после того, как их не решили специализированные предприятия. Мне также приходили (весьма редко) просьбы найти специалиста, который может приехать на предприятие и запустить в работу имеющуюся диагностические приборы, подготовив и технику и местных сотрудников к дальнейшей работе.